

بسم الله الرحمن الرحيم

م . عماد طيباني

المنهاج للنجاح المتكامل

- خير ما نبدء به بالصلاة والسلام على سيدنا محمد وعلى اله وعلى صحبه أجمعين والحمد لله رب العالمين
- ولا حول ولا قوة الا بالله العلي العظيم.
- بداية من باب قول الرسول الاعظم صلوات الله عليه وسلم (لا يؤمن المرء حتى يحب لأخيه ما يحب لنفسه)
- أقدم لكم هذا المنهاج المتكامل أسأل الله أن تستفيدوا منه وأن يكون مصدر الخير لكم يعلم الله أن القصد
- هو الأجر والثواب من الله ولا شئ غيره.

مقدمة :

- ان كنت من المهتمين والمتحمسين للنجاح في هذا المجال فهذا لك .
- ان كنت تحلم أن تكون من بين 5% من الناجحين في هذا المجال فهذا لك .
- ان كنت متفرغا وتود أن تكون هذه التجارة مصدر رزقك وتحقيق أحلامك فهذا لك .
- ان كنت متحمسا وواثق من نفسك وتملك الارادة للنجاح فايضا هذا ماتبحث عنه .
- اما ان كنت من المتوكلين وتحب سمكة جاهزة فهذا لايناسبك ابدا .
- ان شعرت بالملل من هذا المقدمة وتريد الوصول الى استراتيجية الملايين دون التفكير بما ات فهذا لايناسبك
- تذكر(لايغير الله مايقوم حتى يغيروا ما بأنفسهم).
- اعطي لنفسك خمسا سأضمن لك النجاح بعون الله .
- على بركة الله نبدء وبه نستعين .

خاص بالمتداول العربي

فهرس المنهاج :

يتألف من قسمين :

القسم الأول هو التحضير قبل الدخول بالصفقة ويتضمن الخطوات الثلاثة الأولى .
أما القسم الثاني فهو مرحلة مابعد الدخول بالصفقة .

الخطوات:

- الخطوة الأولى : الحلم أو التخيل .
- الخطوة الثانية : التهيئة (القوة الدافعة – الطاقة) .
- الخطوة الثالثة : العمل (المهارة والفن في العمل) .
- الخطوة الرابعة : الالتزام (الصبر والمرونة) .
- الخطوة الخامسة : الانضباط (برنامجك اليومي الخاص) .

خاص بالمتداول العربي

الخطوة الأولى: (الحلم والتخيل)

انجازات واحرازات اليوم هي تخيلات واحلام الأمس
تعال لنفكر سويا بما حولنا قليلا : السيارات – القطارات – الطائرات – الاتصالات السلكية واللاسلكية – الانترنت
الكمبيوتر الخ

- الم تكن تلك هي أحلام وتخيلات أشخاص قبلنا ؟
 - ألم يسخروا الناس منهم وعلى أفكارهم ...؟
 - كم من الصعوبات والعقبات واجهتهم ...؟
 - لو أنهم يأس ودفنوا أحلامهم من أول عقبة في طريقهم ماذا كنا سنفعل الان...؟
 - هل هؤلاء المبدعين أفضل مني ومنك؟
- تساؤلات كثيرة والاجابة لا يختلف عليها اثنان

جورج برناردشو قال: (التخيل او الحلم هو بداية الابتكار)

البرت اينشتين قال: (التخيل اهم من المعرفة)

فرانسيس بيكون قال: (التخيل يشكل العالم)

تعالو لنستمع الى قصص بعض الناجحين :

فريد سميث وهو مؤسس شركة فيريال اكسبريس حيث كان طالبا في بيل الامريكية فكان في احدى الحصص
الدراسية قد طلب منهم تقديم مشروعا يتمنى كل شخص تحقيقه فيمثل حلما من احلامهم فما كان من فريد الا
أن تقدم بمشروع انشاء شركة لنقل الطرود وتسليمها في اليوم التالي ... فما كان رأي اساتذته؟؟؟
اعتبروه حلما ساذجا لايمكن تحقيقه فهو فاشل فلن يكون هناك من يحتاج الى هذه الخدمة ابدا ... فما فعل؟؟
هل ترك مشروعه ؟ هل دفنه قبل أن يولد ؟ والسبب المحبطين وهم اصحاب خبرة ايضا ومثقفين
لا لا ابدا بل كانت ارادته قوية واصرار رائع ووثق من نفسه فاستمر في فكرته وأنشا الشركة وبدء العمل

خاص بالمتداول العربي

فكانت أول شحنة عبارة عن ثمانية طرود أربعة منها هو من أرسلها فخر خسائر مالية كبيرة فجاء دور الشامتين والمحبطين ليخسروا ويستهزؤا منه لكنه استمر وصبر وكان واثق من نفسه من انه سيحقق حلمه يوما ما ... شركة فيديرال اكسبريس عوائدها المادية الان ملايين الدولارات

ذلك كان مجرد حلم

خلاصة ذلك : مهما كان حلمك او تخيلك كبيرا فبارادتك القوية ستحققه ومهما سخر منك الفاشلين المحبطين لن يغيروا ما انت قادم عليه ستجد نفسك بعد فترة من الزمن قد وصلت لحلمك وتجد الفاشلين يفتشون على شخص اخر يسخرون منه !!

فكل منا يملك افكار واحلام وتخيالات عظيمة لكنها تموت قبل أن تولد لسين:

- الناس من حولك يمنعونك من تحقيق حلمك من خلال (السخرية والاستهزاء) بدافع الغيرة – خوف عليك

- اما السبب الثاني فهو انت نفسك قال روبرت شولر في كتابه قوة الافكار :

(المكان الوحيد الذي تصبح فيه احلامك مستحيلة هو داخل افكارك انت شخصيا).

قال ويلي جولي في كتابه بعنوان (تلزمك دقيقة فقط لتغير حياتك):

اذا استطعت تكوين الحلم في ذهنك وزرعته في قلبك ولم تدع فرصة لشكوكك لكي تخمدته فمن المؤكد ان يصبح حلمك حقيقة تغير حياتك .

والان بعد ان اخذنا بعض الثقة نأتي لافضل الطرق لتطوير قوة أحلامك :

- الجلوس في مكان هادئ وليس هناك من يعكر صفوك لمدة عشرون دقيقة فقط .

- اغمض عينيك واسترخي وتتفس بعمق تملء فيه رثيئك ثم قم بتفريغ الهواء رويدا رويدا حتى يخرج اي توتر داخلك .

- ابدء التفكير بحلمك وعيش كل تفاصيله وكأنك تعيش لحظات تحققه .

- افتح عينيك وصمم على تحقيقه وقل بنفسك سأحقق حلمي ولن أياس مهما كانت العواقب وانا أثق بنفسى .

خاص بالمتداول العربي

نختم هذه الخطوة بالتذكير بمقاله الرسول عليه افضل الصلاة واتم التسليم في الوقت الذي كانت فيه احوال المسلمين صعبة فقال لهم اتنا سنهزم الروم والفرس فلما سمع المشركين بقوله سخرؤا منه واستهزؤا أنظر الإسلام الى أين وصل(اذا جاء نصر الله والفتح). الحمد لله رب العالمين.....

الخطوة الثانية : التهيئة (القوة الدافعة – الطاقة) :

من أفضل الأيام عقليا وجسمانيا ويكون تركيزك عال وقرار 50% صائب عندما يكون لديك القوة الدافعة وطاقة كبيرة لاشعال الرغبات المشتعلة .

فالقوة الدافعة : هي القوة التي تدفع الانسان لتوليد طاقة مختلفة من أجل التحرك نحو عمل ما .

ماذا يعني ذلك ؟ وكيف نستفيد من القوة الدافعة في تجارتنا؟

- ماذا لو كنت تسير في الطريق ليلا وفجأة هجم عليك كلب مفترس فما هي ردة فعلك فورا؟

- ماذا لو كنت نائما فجأة اشتعلت الحريق في الغرفة التي أنت نائم فيها , فما ردة فعلك؟

سنسرد هذه القصة لتوضيح مانقوله

احد الطلاب أراد أن يعلم من أحد الحكماء سر النجاح فذهب اليه وقال له : ماهو سر النجاح , فرد الحكيم النجاح في

القوة الدافعة فقال له الطالب ومن أين تأتي بالقوة الدافعة فرد الحكيم بهدوء من الرغبات المشتعلة فباستغراب

سأله الطالب وما هو مصدر الرغبات المشتعلة فسأله الحكيم هل أنت متأكد أنك تود معرفة ذلك فرد الطالب طبعا!!!

فذهب الحكيم وأحضر وعاء كبير مملوء بالماء وقال له اقترب وانظر داخل الوعاء فاقترب الطالب فبسرعة الحكيم

ضغط بكلتا يده على رأس الطالب الى داخل الاناء , بداية الطالب لم يبدي أي حركة ولثوانٍ قليلة بدأ يحرك رأسه

بيطاء الى ان وصل الى مرحلة الاختناق بدأ يقاوم بشدة الى أن استطاع أن يخلص نفسه فألثفت الى الحكيم وقال

له ماذا فعلت ؟ فقال له أنت تريد معرفة مصدر الرغبات المشتعلة ألم تتعلم شيئا من ذلك فقال له : لا ابدا.....

خاص بالمتداول العربي

فقال له الحكيم لا لقد تعلمت الكثير ففي البداية حاولت تخليص نفسك لكن قوتك الدافعة لم تكن كافية لتخليص نفسك وبعد ذلك كنت دائما راغبا في تخليص نفسك فبدات بالتحرك والمقاومة لكن ببطء فلم تكن قوتك الدافعة قد وصلت الى اعلى درجاتها ثم اخيرا اصبح لديك الرغبة المشتعلة لتخليص نفسك وعندئذ نجحت لانه ببساطة لا يوجد اي قوة باستطاعتها أن توقفك ...

هل وصلت الفكرة

اذا ثان خطوة في طريقة نجاحك هو أن يكون لديك القوة الدافعة لاشعال رغباتك في تحقيق حلمك وأن تكون مستمرة فكيف لي ان افعل ذلك وأن احافظ على استمرارها بشكل يومي.

فالقوة الدفعة هي التي تصدر من شخص عادي مثلي ومثلك ليقوم بعمل غير عادي لا يستطيع أحد ايقافه وهنا مربط الفرس!!!!!!

السؤال يلي بداخلك الان هو كيف لي أن أنشأ قوتي الدافعة وأجعلها مستمرة لأتتهى من الخطوة الثانية للنجاح؟. تعال لنقوم ببعض الاشياء الصغيرة لكنها كبيرة :

- اجلس في مكان هادئ جسمك مشدود ورأسك مرفوع اغمض عينيك تنفس بعمق وهدوء املء به رئتيك ثم احبس الهواء قليلا داخلها ثم اخرجه رويدا رويدا كرر ذلك 3مرات .

- تذكر اي موقف قد أشعل قوتك الداخلية (موقف معين - حادثة معينة - قد يكون حلمك ايضا -.....الخ).

- اربط مافعلته الان بحركة معينة كأغلاق يدك اليمنى وضغط أصابعك مثلا . (سأشرح هذه النقطة للتوضيح). افتح عينيك وقل في نفسك اكثر من مرة أنا أثق بنفسى وقادر على تحقيق حلمي .

- كرر هذه العملية كاملة 3 مرات باليوم بشرط أن تكون صادقة ونابعة من داخل جسمك .

ماذا سيحدث بعد ذلك ؟

بعد فترة قصيرة ستشعل القوة الدافعة لديك كل ماأغلقت يدك اليمنى وضغط عليه بشكل تلقائي ..كيف ذلك؟

خاص بالمتداول العربي

سنشرح بشكل مختصر عملية الربط هذه :

ربط الحركة باشعال القوة الدفعة: جميعنا نتذكر تجارب العالم الروسي بافلوف مع كلبه حيث كان يرن الجرس عندما يقدم له الطعام فيسيل لعاب الكلب بمجرد رؤية الطعام بعد تكرار ذلك لعدة مرات رن الجرس دون أن يقدر الطعام فسال لعاب الكلب لمجرد سماع صوت الجرس بشكل تلقائي.....

يمكن فعل هذا الرابط للانسان ايضا فأنت كم من أغنية عندما تسمعها تشعر برغباتك المشتعلة تتدفع لمجرد سماعها بشكل تلقائي قد تذكرك بحبيبة او موقف حزين أو سار .
أظن أن المراد من هذه الخطوة مفهوم!!!!

لكن.....!!

انبعاث القوة الدافعة لاشعال الرغبة وحدها لا تكفي فنحن نريد أفضل تركيز للعقل والجسم.....
تذكر أن العقل السليم في الجسم السليم.....

إذا لابد من أن طاقتي كافية للعمل بشكل أفضل فالقوة الدافعة تختلف من شخص لآخر حسب طاقة كل منهم .
كيف نحافظ على أفضل طاقة ممكنة اليكم ذلك

- برنامج غذائي صحي وسليم والتقليل من الدسم وبدء اليوم بتناول الفواكه .
- الاكثار من شرب الماء قبل الشعور بالعطش .

- الرياضة الصباحية الخفيفة (فرد عضلات الجسم - المشي في المكان 3 دقائق - ثني الركبتين 5 مرات - تمرين المعدة 3 مرات - تمرين الضغط 3 مرات) .

- الابتعاد عن مخفضي الطاقة (الخوف - القلق - الجهد - قلة النوم) .
هنا نكون قد انتهينا من الخطوة الثانية للنجاح .

خلاصة ماتقدم : احرص في برنامجك اليومي أن تبدأ يومك وقبل البدء بأي صفقة أن تكون على درجة كبيرة من الطاقة وقوتك الدافعة مشتعلة لتكون لنفسك نفسية المتاجر الصحيحة في اتخاذ القرار .

خاص بالمتداول العربي

الخطوة الثالثة : العمل (المهارة – استراتيجتك الخاصة – الاختصاص):

العمل في الاستثمار يتطلب كباقي الاعمال الاخرى لكن بشكل أدق المهارة والعلم واستراتيجية خاصة ناجحة تعمل بها فأحرص على أن تكون ماهرا في تجارتك هذه.

أنصحك :

- التخصص بمدرسة واحدة من مدارس التحليل فجميعها ستصلك للحلم فمابناسبك في مدرسة من المدارس لابناسب غيرك .

- حاول أن تطور نفسك باستمرار ضمن اختصاصك فالاختصاص سيسهل عليك الوصول الى النجاح .

- أي استراتيجية تتاسبك وأنت متمكن منها أنصحك أن تثابر عليها وأن تطورها .

- النجاح يكمن في اتباعك ماذكرنا كاملا بالاضافة الى استراتيجية جيدة فالاستراتيجية لوحدها لاتكفي والدليل على ذلك أن استراتيجية تتجح مع شخص وتفشل مع كثيرين

ملاحظة :

سأرفق بعد الانتهاء من هذا المنهاج استراتيجتي الخاصة يمكنك أن تعتمد عليها ان لم يكن لديك استراتيجية خاصة وان كان لديك فأصحك أن تستمر بها ولايمنع أن تجعلها استراتيجية بديلة .

الان ماهي الخطوات لتطوير مهارتك؟.....

- تخصص وقت يومي لقراءة كل مايفيدك في عملك وفي اختصاصك ولاتلبك نفسك بأختصاصات اخرى والاستماع الى محاضرة أو اثنتين في الاسبوع يطور من مهارتك .

- اختيار زوج أو زوجين لسهولة متابعة أخبارهم الاقتصادية .

- لاترهق نفسك اجعل عملك في برنامجك اليومي من 8 – 10 ساعات لأكثر .

خاص بالمتداول العربي

- ضع في برنامجك اليومي نصف ساعة صباحية قبل البدء بأي عمل نصف ساعة تخصص لعقلك الباطني لابتكار أفكار جديدة وسميها وقت الابتكار.

- تذكر دائما : الفشل سيكسب المهارة وهذه اهم النقاط على الاطلاق وفي سياق هذا الحديث لنسمع الى هذا الحوار بين صحفي وبين من أكبر المستثمرين في هذا المجال :
الصحفي : ماهو سر نجاحك؟.....

المستثمر : بهدوء واتزان نجاحي كلمتينقرارات سليمة .

الصحفي : وكيف يمكننا اتخاذ قرارات سليمة ؟

المستثمر : كلمتين.....الخبرة والمهارة .

الصحفي : ومن أين نكتسب الخبرة والمهارة ؟

المستثمر : كلمتينقرارات سيئة .

إذا القرارات السيئة هي التي ستولد لنا الخبرة والمهارة وهذا ماسيتولد عنه القرار السليم فيما بعد .
فلا تيأس ان اخطأت فلا بد أن أخطأت هناك مثل ياباني يقول :

إذا وقعت سبع مرات فقم لتقف في الثامنة

النمل عندما يصعد الى الشجرة يصعد 99 مرة ويقع الى أن ينجح في النهاية دون أن ييأس رغم كل الصعوبات .

خلاصة هذه الخطوة : أكسب ماتستطيع من الخبرة والمهارة فبهذه الخطوة نكون قد انتهينا من تحضير أنفسنا

قبل الدخول في الصفقة ونحن جاهزين الان للدخول .

لكن عليك خطوتين بعد الدخول في صفقاتك سنتابع .

خاص بالمتداول العربي

الخطوة الرابعة : الالتزام (الصبر والمرونة):

هذه الخطوة من أهم الخطوات فوجب الانتباه والتركيز فهي العمود الفقري للمنهاد .
توماس اديسون فشل في أكثر من عشرة الاف مرة قبل أن يصل الى اختراع المصباح الكهربائي والجميع من حوله استهزؤا به وسخروا منه وقالوا له انك فاشل كبير ومن الافضل أن تصرف النظر عن ذلك .

تمعن بما كان رده :

انني لم أفشل بل اكتشفت 9999 طريقة غير ناجحة لاختراع المصباح الكهربائي .

فهو بقوة التزامه استطاع أن يحقق حلمه والذي استفاد منه كل العالم .

قصة قصيرة عن كولونيل ساندرز مؤسس شركات دجاج ككتاكي فقد أحيل من معاشه عن عمر يناهز 63 عاما ولايمك المال حيث كان اول معاش يتقاضاه 93 دولار

نفسيته الداخلية لاتقبل أن يعيش على اية مستعدة اجتماعية وكانت لديه طريقة خاصة في اعداد الدجاج حاول بيع هذه الطريقة لبعض ملاك المطاعم فرفضه 1700 مطعم الى أن قبل احد المطاعم بها مقابل نسبة من الارباح وهنا كانت البداية لنجاح كبير لكولونيل ساندرز وأصبحت دجاج ككتاكي منتشرة في جميع دول العالم .
لان التزامه بالصبر وانضباطه كان اقوى من أي فشل واجهه .

نقطة مهمة جدا: قد تكون درجة حماسك عالية جدا وطاقتك كبيرة ولديك معلومات وفيرة في عملك وحلمك واضح ومحدد ومستمر به ليل نهار وتضع حلمك موضع التنفيذ لكن لم يكن لديك صبر والتزام لمواجهة العقبات والموانع فانه من الان سأقول لك أنك ستفشل فمن المستحيل أن لايتعرض حلمك عقبات وخاصة ان كان كبيرا فالالتزام اذا : هو القوة التي تدفعنا لنستمر حتى بالرغم من الظروف الصعبة التي سنمر بها حتما وهو القوة الدافعة التي تقودنا لانجاز أعمال عظيمة .

فالالتزام هو انضباط الامهات واصرارهم على تعليم اطفالها المشي .

خاص بالمتداول العربي

هناك مثل قديم يقول : (الناجحون لا يتراجعون والمتراجعون لا ينجحون)
اهم شروط الالتزام هو الصبر فالله سبحانه وتعالى قال وهو أعز من قال :

(ويشتر الصابرين)

هل تريد أصدق من كلامه سبحانه وتعالى ... حاشى لله
فالله سبحانه يبشرك ايها الصابر

قال بلاتتوس : (الصبر هو أفضل علاج لأي مشكلة)

إذا اصبر على خسارة وقعت بك ولا تجعلها تحبطك وتشعرك باليأس فالله سبحانه وتعالى قال :

(ولا تقنطوا من رحمة الله)

لكل مجتهد نصيب **لكن**

هناك نوعين من الصبر : صبر هدام وصبر مقترن بالمرونة
ماذا يعني ؟

لنأخذ هذه المقارنة لنميز بين النوعين :

في احد الايام دخلت مكتبي صباحا ففوجئت بعصفور قد دخل مكتبي من خلال شق صغير تركته في النافذة
المهم أن هذه العصفور عندما شعر بوجودي بدأ بالطيران من أول المكتب ويسرع باتجاه النافذة ليخرج فيصطدم
بالزجاج ثم يعود ليفعل نفس الامر حاول مرارا الى أن وقع على الأرض ميتا .

فقلت في نفسي هذا الطائر يملك كل مقومات النجاح بحلمه (الخروج الى الهواء الطلق) من قوة دافعة اشعلت
رغبته وهو الخوف مني بالاضافة الى طاقته الكبيرة من خلال اصطدامه بالزجاج بشكل قوي وايضا يملك المهارة
لتحقيق ذلك (الطيران) والصبر في تحمل الصدمات **لكن** هذا الصبر لم يكن مقترنا بالمرونة حيث انه لو انحرف
قليلا عن مساره الذي استمر به لوجد الفتحة التي دخل منها بالاصل وخرج بسلام.....!!!!!!

خاص بالمتداول العربي

نأتي الى المثال الاخر في هذا السياق للمقارنة بين هذين النوعين من الصبر:
هذا المثال تأخذه من بحث تم اجراؤه على الفئران لمعرفة قدرتهم على التصرف فوضعت فأرة داخل متاهة
وطريق واحد فقط يأخذ الفأر الى قطعة الجبنة فما كان من الفأر الا وسلك أغلب الطرق وفي نهاية كل طريق
باء بالفشل كان يأخذ برهة من الوقت فيعود يسلك طريق آخر غير الطريق الأول حتى وصل الى ما يطمناه
(قطعة الجبن) تكررت التجربة مرة اخرى مع نفس الفأر لكن وضعت قطعة الجبنة في مسلك اخر غير الاول
ووضع الفأر فالغريب أن الفأر سلك نفس الطريق الذي وجد فيه قطعة الجبن في المرة السابقة لكن لك يجده
مع ذلك عاد وحاول مجددا الى أن وصل الى مبتغاه مرة أخرى.

أظن أن الفرق أصبح واضحا

**اليابانيون هم أكثر سكان العالم نجاحا من حيث قدرتهم على التلاؤم السريع مع الغير ودائما يحسنون من
انجازاتهم فالمرونة والتأقلم يقربانك أكثر فأكثر من تحقيق أهدافك.**

**خلاصة القول : تعلم الصبر المقترن بالمرونة لكي تأقلم نفسك بتغير اتجاهك ان كان خطأ لا أن تستمر بالاتجاه
باعتقادك أنه رأي الصبح والسوق غلط وقد يكون اتجاهك صحيح لكن ظهر خبر مفاجئ او غير متوقع قد غير
من اتجاه السوق فلا تقم ابدا بتعزيز عقودك في حال خسارتك ظنا منك انك في الاتجاه الصحيح.**

والان لتتعلم الصبر المقترن بالمرونة عليك بالاتي :

- قم بتجهيز استراتيجية بديلة لاستراتيجتك في حال فشلها تكون جاهزة للعمل .

- لا تعمل ابدا بدوه هدف او استوب .

**- توقع العقبات التي يمكن ان تواجهك (كخبر غير متوقع - دخول خاطئ) وقم باعداد الحلول لها اي بعد دخولك
الصفقة توقع خسارتك فان وقعت فحاول أن تجد الحل الملائم لتفاديها في المرة القادمة .**

**- خصص يوميا لمراجعة صفقاتك الرابحة والخاسرة وتعلم لماذا هتنا ربحنا وهتنا خسرت وهذا في غاية الالهمية.
هنا نكون قد انهينا الخطوة الرابعة في طريق نجاحك**

خاص بالمتداول العربي

الخطوة الخامسة : الانضباط :

باختصار مفهوم الانضباط هو أن تتضبط بما تم ذكره سابقا من خطوات فلا تقل في نفسك يعني هلاً اذا مامارست رياضة خفيفة الصبح رح أخسر بصفقاتك!!!!
بالطبع اكيد لا ممكن تريح اكيد لكنك غير منضبط وستفشل بالنهاية .

لي صديق جاءني متحمسا جدا لتعلم اللغة الانكليزية فقام بالتسجيل في دورة لغوية وقام بشراء الكتب وووووو المهم ثابر على الدورة أول أسبوع ثم بدأ يتغيب عن بعض الدروس ثم انقطع نهائيا
النتيجة فشل لانه لم ينضبط .

هل فكر أحدنا لماذا الله سبحانه وتعالى أمرنا بالصلاة في أوقاتها مع انها جائزة ان تأخرت بها بعض الشيء لانه سبحانه يريد أن يعلم عبده الانضباط فالانضباط في الصلاة هي التي ستحقق حلمنا بدخول الجنة كما الانضباط بالصلاة في أوقاتها فيها نقطة مهمة يجب الانتباه عليها
الصلاة في وقتها تجنبنا ترك الصلاة مستقبلا فمن تراخى اليوم عن وقت الصلاة في وقتها كان عرضة لتركها مستقبلا وبالتالي الفشل في تحقيق حلمه بالدخول الى الجنة اكثر من الذي يواظب عليها بأوقاتها الا من رحمه ربي

فالانضباط الذاتي هو الذي سيقودك الى الالتزام بما تم ذكره من خطوات سابقة للنجاح ويكون ثمرة مجهودك بعون الله .

واليك الوصفة للوصول الى الانضباط :

- قم بوضع برنامج يومي يناسبك تضع فيه كافة النقاط المهمة التي ذكرناها في منهاجنا (وسأضع برنامجي اليومي الذي اواظب عليه لاكثر من سنة ولله الحمد لمن يحب أن يلتزم به او قم بوضع برنامج خاص بك يناسبك).
- درب نفسك على الالتزام به مهما كلف الامر وخاصة الايام الاولى لانه فيما بعد سيصبح جزءا منك وقل في نفسك ان تركت أي شيء من برنامجي اليومي فاني حتما سأفشل.

خاص بالمتداول العربي

- ابتعد عن المماطلة كأن تقول في نفسك غدا اعمل وباتي الغد والاسبوع التالي وووو..... أنت مكانك .
- امتلك دفتر مذكرات صغير دون فيه يوميا انجازاتك من تنفيذك لبرنامجك كاملا او صفقات ناجحة او فذلك سيقوي من عزيمتك .
- الالتزام بأوقات الصلاة سيعلمك الالتزام وتفوز بالجنة بعون الله .
- الالتزام بأوقات برنامجك سيجعلك منضبطا لا بعد حد فالمنضبط بأوقاته سينجح حتما .

هنا نكون قد انتهينا من المنهاج المتكامل للنجاح أتمنى أن أكون قد وفقت لما يفيدكم وأسأل الله العلي العظيم أن يوفقنا جميعا لما يحب ويرضاه.....امين

الخاتمة :

بعد الانتهاء من الخطوات الخمس لنجاحك لم يبقى عليك لتتوج بنجاحك الا القليل الارادة والكثير من الانضباط وهذا ليس بالامر المستحيل امام طموحك وحلمك فأنت تجلس بالساعات امام الشاشة لتجد السر الذهبي لتملأ جيوبك بالارباح وأمامك منهاجا متكامل لنجاحك فلا تهملهفلن تخسر بعون الله .

ان عاهدت نفسك على تحقيق هذه الخطوات الخمس بالكامل بالترام وانضباط فأنا أضمن لك بعون الله أن تكون مستثمرا ناجحا وتحقق حلمك .

اخيرا حاولت جاهدا أن أختصر هذا المنهاج المتكامل وأن لا أتوسع به فكل خطوة تحتاج الى بحث كبير ودراسة متعمقة اتمنى من الله أن أكون وفقت بذلك راجيا من الله أن يتقبل منا ...اللهم أمين

الحمد لله رب العالمين والصلاة والسلام على سيد الخلق محمد وعلى اله وصحبه أجمعين

م. عماد طيباني

خاص بالمتداول العربي