

..السلام عليكم و رحمة الله و بركاته
..الاخوة الكرام اعضاء منتدانا الجميل

لى فترة لم اقم بكتابة مواضيع فى المنتدى بسبب مشغولياتى الكثيرة و لكننى وجدت
ان الكثير من الاعضاء لازالوا متعطشين للمزيد من العلم و المعلومات الجديدة و
..المفيدة او الغير معروفة للكثيرين

..ستكون معلومات من بطن السوق
..من خلف خطوط العدو

لهذا فاننى ساقوم بفتح هذا الموضوع و مواضيع اخرى ننتاقش فيه فى معلومات
كثيرة لا تعرفوها عن شركات الفوركس و كيف تعمل داخليا و الشركات المرخصة
و الغير مرخصة و كيف تختار شركتك و كيف تختار الشركة التى تتواءم مع طريقة
..تداولك

..كيف يمكن ان تسرقك الشركة او تستغلك فى نقاط ضعفك
..كيف يمكنك ان تحصل على حقوقك من الشركات حين تجد معها مشكلة

سيكون لدينا الكثير من الحكايات و القصص من داخل اروقة الشركات لنعلم كيف
تدار هذه الالية من العمل و كيف نعرف الصالح من الطالح فهذه من اهم نقاط
..الخبرة و التداول

خلينا نبدا فى سرد موضوعنا الشيق و الذى سيكون فى حلقات متتالية للاثارة و
..التشويق

بسم الله نبدا

الحلقة الاولى:

الية عمل السوق

هل تعرف كيف يدور سوق الفوركس ؟
هل سالت نفسك مرة كيف تربح و ممن تربح و كيف تدور هذه الاموال؟
!هل تعرف كيف تدور 4 تريليون دولار يوميا فى اسواق الفوركس
..نعم يوميا

هل تعرف ان السوق الكبير المتسع الاموال بداخله يكون عرضة لدخول النصابين و
..الافاقين و الاونطجية

انه عالم كبير جدا و سوق واسع للغاية اكثر مما تتصورون و فى هذا الموضوع
نفرد القصة كاملة لنناقشها و نتعلم منها

سوق الفوركس هو سوق غير مركزى اى انه لا يوجد له محرك او مكان تدار -
منه و لكن السوق هو عبارة عن سعر عرض و طلب للعملة و ارتفاعها و
انخفاضها يعطيك فرصة الربح

عندما تريد ان تتاجر فى سوق الفوركس فانك عليك ان تتاجر فى السوق عن -
طريق وسيط (شركة سمسرة) الذى يقوم بدوره بتقديم سيولة مالية (الرافعة) من
خلال بنوك مزودين للسيولة هو متعاقد معها ليدخلك السوق و تربح من حركة
السوق على الكمية الكبيرة من الاموال

يكون ربح شركة الوساطة هو نسبة من الصفقات (السبريد) و هو ما تربحه -
الشركة و يكون ربح البنك ايضا المزود للسيولة هو جزء من السبريد للشركة و
تكون خسارتك او مكسبك من البنك الذى يقبل منك تمرير الاوردر اليه

فى البنوك التى تحصل على عقود العملاء فانها لديها غرفة مقاصة و هى تقبل -
العقد الخاص بك و تنفذ لك عملية البيع و الشراء التى ترغبها

. لذا فان الاصل فى المكسب و الخسارة هو من البنك الذى اخذ العقد من الشركة -

- الشركة بدورها تبحث عن وكلاء يستطيعون عرض التسجيل مع الشركة نظير خدمات يقدمها الوكلاء دوناً عن الشركات ليستطيعوا جذب عملاء للشركة.
- يحصل هؤلاء الوكلاء على عمولاتهم من الشركة و ليست من العميل و هى من (نفس القيمة المستقطعة على العميل) (السبريد).

الى الان الامر واضح و سهل فى فهم الية حركة السوق الطبيعية و الصحيحة و لكن..

و لكن للحصول على تراخيص شركة وساطة و بنوك مزودة للسيولة و بنوك تحصل على العقود و كل هذه الاشياء تحتاج الى تراخيص و اموال باهظة تدفعها.. الشركات من اجل ممارسة عملها الطبيعي

..و هذه الاموال الطائلة لا تتوافر مع الكثيرين

و هنا يبدأ الذئب فى نظرتة الحادة للسوق الكبير ليدخل السوق و يكون هو بدلا من البنك..

..لا يحتاج الى تراخيص تذكر ولا تعاقدات مع اى بنوك او مزودين سيولة

..يصبح هو الحكم

..و الخصم

..معا

..و عندما تكون انت فى المنتصف فانت موقفك لا تحسد عليه اطلاقا

لذا فعليك ان تتعرف كيف تكتشف شركة الوساطة من الذئب و كيف تتعرف عليها و كيف تتعرف على اساليبها فى جلب العملاء

..و فى هذا كلام يطول

..و تدار به العقول

..و قد يصيبك الذهول

و لكن عليك بالبحث عن الحلول
.. و ها هنا نحن سنقول

..يتبع للتعرف على اساليب الذئب فى الحلقة القادمة

😊 لو بتكره الذئب اخبط لايك

تحياتى شكرا لكل المشاركات الراقية و المرور العطر منكم على الموضوع
هذا يعطينى الدافع للمزيد من التقدم فيه و المزيد من الاسرار من خلال تعاملى
معهم.

..نتابع سويا

الحلقة الثانية

لقد عرفنا الية العمل الصحيحة فى سوق الفوركس و تعرفنا كيف يدار هذا السوق -
و الان علينا ان نكتشف كيف تتلاعب الشركات الذئاب و كيف تبدأ فى الدخول الى
هذا السوق و حيلهم فيه.

الموضوع سهل جدا على اى شخص انه يقوم بيه, مجرد مكتب فى قبرص او اى
جثة تانية مثل جزر العذراء او موريشيوس او اماكن القوانين فيها على قد حالها
ترخيص منصة ميتاتريدر من شركة ميتاكونتس بعشرة الاف دولار
فى قبرص و ده بيتكلف 30 الف دولار (لو رخص Cysec ترخيص فى هيئة
اصلا).

مزتين حلوين و رقم تليفون
..و يبدأ الشغلانة

كما نشاهد ان الحد الاقصى لقيام شركة مرخصة فى قبرص او غيرها هو حوالى

50-60 الف دولار و يشمل سيرفر للشركة و المكتب و التراخيص و رواتب الموظفين و هو مبلغ سهل توفيره للغاية لقيام شركة تحمل ترخيصا ما

عليك ان تفكر جديا ان هذا النوع من الشركات ليس المكان المناسب للتجارة معه و التداول معه لسبب بسيط لانه من النوع الرخيص و الغير مرخص و غير مؤتمن على مالك ولا يمرر عقوده للبنوك او لمزودين سيولة

كل شئ يتم على السيرفر الخاص به و يتم ربط السيرفر باسعار السوق و المكسب و الخسارة كلها من داخل الشركة او من عملاء الاخرين

تخيل انك متاجر رابح دائما و تقوم بسحب اموال و راس مالك كبير نسبيا و تكبد الشركة كل شهر 20 او 30 الف دولار ارباح من الطبيعي ان تحاول الشركة ايقاف من يستنزفها و و ياكل ارباحها و يمكن اصول راس مالها كما حدث مع شركة ريفكو سابقا و تبدأ الشركة فى التلاعب و سنتعرف على طرق التلاعب فى الحلقات القادمة

الان الشركات الذئاب تعرف انها شركات رخيصة و غير مؤتمنة و هناك شركات كبيرة و عملاقة و تعمل بشكل صحيح فى السوق و منذ فترة و هو ما يجعل ان يكون للشركات الذئاب خطط و طرق لخطف العملاء او النصب عليهم او جذبهم للتداول معهم بدلا من الشركات الكبيرة

لديهم طرق كثيرة جدا للاحتيال او الترويج عن المنتجات و قبل ان اسردها علينا ان نعرف ان السبب الاول و الاخير فى استمرار هذه الشركات هو العميل نفسه الذى يصدق الوعود و يلهث وراء الثراء السريع و البونص المخيف قبل ان يفيق ليجد ابتسامة الذئب فور وصول المال الى الحساب فهذا المال قد لا يعود ثانية لصاحبة... من غير ما يشعر

و مع الصاق اللعنة على السوق

فى الحلقة القادمة سنتعرف على طرق الترويج الخاصة بالشركات الذئاب و ما يقدمونه للعميل لاقتناعه بترك شركة كبيرة و مسجلة و التداول مع شركة نص لبة كثير من الاشياء قد لا تدرك انها ممنوعة بحكم القانون و تجدها فى شركات كثيرة

...تقدمها و ساعتها ستعرف تختار الشركة الصحيحة

..جهزوا انفسكم للدرس القادم

..و ركز حتى لا تصبح نادم
..فمالك يستحق ان تكون عليه صارم
و ربنا يجازى كل ظالم

😊 ..يتبع

الحلقة الثالثة

طرق الترويج للشركات

كنا قد تحدثنا عن كيفية التسجيل الصحيح للشركات و تكاليفه و كيفية عمل السوق و تعرفنا انه يوجد من يريد ان يفتنص اموالنا كالدئب و نحن الان سنتعرف على كيفية طرق الترويج للشركات التي لا تتعامل مع السوق و سنسردها و علينا ان نفكر فيها و فى الشركات التي تقدمها كى نتعرف عليهم

بونص خرافى -1

البوانص الكبيرة هو اول وسيلة للترويج للتسجيل مع شركات سيئة فترى شركات ..او 30 او 40 بالمائة و قد تصل الى 100% من قيمة الايداع 20تعطى بونص قبل ان تفرح انك ضاعفت رصيدك او جزء منه قبل دخولك السوق عليك ان تتدبر مليا فى الامر

الشركة التي تعطى بونص 30% من اصل الحساب متى تربح من الحساب (لو كانت شركة مرخصة و تتعامل مع السوق الشركة تحصل على حوالى ثلث الى نصف السبريد الذى امامك على المنصة و الباقى للوكيل و للبنك

خلينا نفرض حساب بقيمة الف دولار يدخل يوميا صفتين كل صفقة ب \$1 اليوم ب \$2 و الشهر ب حوالى \$40 السبريد نقول 2 او 3 يبقى الشركة تحصل على

سبريد اجمالي حوالى \$100 شهريا
تدفع نصفهم للوكيل و نصفهم لها و للبنك
اذن الشركة تربح شهريا من العميل المنتظم على طريقة التداول هذه \$50 اى ان
الشركة تحتاج الى ستة اشهر كاملة من العمل المنتظم و دون خسارة الحساب حتى
تستطيع ان تكون غطت قيمة البونص المعطى للعميل و بعد ذلك تبدا هي فى
..الربح

هل الامر منطقى بالنسبة اليك الان؟؟
هل يمكن لشركة (نظيفة) ان تنتظر ستة اشهر و ان يكون العميل ناجحا باستمرار
كى تبدأ فى الحصول على ربح؟؟ هذا امر غير منطقى بالمره و عليك ان تفكر مليا
فى من يعطيك بونص كبير بشكل مستمر

الشركات الكبيرة لا تعطى بونص اكثر من 10% للايداعات و فى فترات معينة
..كوسائل دعائية و ليس بشكل مستمر و لكل من هب و دب بونص كبير

لقد كشفنا الذئب فى اول خطته للايقاع بنا و لكن لازال لديه الكثير من الترويج لنا

التوصيات و ادارة الحسابات -2

ترى الكثير من الشركات الناشئة توفر لك توصيات على جوالك او على الايميل او
..ادارة حسابات و مدير حسابات متخصص ينصحك بالبيع و الشراء
هذا الامر ممنوع تماما فى قانون الفوركس و الشركات المرخصة التى تعطى
..توصيات او ادارة حسابات يتم تغريمها مئات الالاف من الدولارات
الشركة ممكن تساعد العميل بتحليلات او بدورات تعليمية عن السوق و لكن لا يمكن
ان تقدم توصيات خاصة باسمها, و سترى هذا فى كل الشركات المرخصة فى امريكا
و سويسرا انه لا يوجد من يعطى توصيات باسم الشركة رغم ان لديهم محللين فنيين
اقوياء.

عندما تدير لك الشركة حسابك فاعرف ان الشركة تدير حسابك من اخل خسارتك
فلو كانت لديها القدرة على ادارة كل حسابات العملاء بنجاح فلماذا تتحصل على
السبريد طالما انها يمكنها الحصول على نسبة من المكسب

عندما تجد الشركة ترسل لك ايميل ان هذا مدير حسابك و سيساعدك فى التداول

فاعرف ان اللعنة على السوق قادمة فى وقت ما

بعض الشركات النصابة تزيد فى النصب و تتاجر لحساب العميل على منصتها و تحرك الاسعار بمعرفتها و تجعل العميل يربح و توهمه ان الحال عال و عليه ايداع ..المزيد ليربح اكثر و تبدأ الدورة ..و فجأة ..السوق مكسب و خسارة

3-الاتصالات المستمرة و التحايل على العميل

اغلب الشركات الذئاب تحاول دائما الاتصال على العميل بشكل مستمر و مستفز(قبل فتح الحساب)حتى يصل غير مؤسوبا عليه الى الشركة و بعد ذلك انتهى الامر ..

دائما يكون التواصل مع العميل بعد ذلك عن طريق الهاتف فقط و لا يتواصلون عبر الايميل حتى لو طلبت منهم ذلك فانهم سيتصلون على الهاتف ايضا لان الايميلات ..قد تستخدم كدليل ضدهم امام اى هيئة رقابية الشركات الكبيرة لا تتصل بالعميل مرارا و تكرارا من اجل اغرائه باشياء مختلفة فهى لديها سلعة واحدة تقدمها و لا يمكن التلاعب فيها لذا فمجال الاقناع محدود لديهم اما الشركات اللى مش فارق معاها اى حاجة ممكن تعملك اى حاجة انت عايزها طالما حتفتح حساب فى الاخر

4-الكذب المستمر

تحترف شركات بير السلم الكذب يمكنهم ان يخبروك انه مسجلين و انهم اكبر قاعدة عملاء عرب فى الشرق الاوسط و انهم يعملون منذ فجر التاريخ و اى شئ متاح ..للشركة

عندما تسمع هذا الكلام خليك واضح و فاهم و اسال عن اشياء معينة و حتسمع التلعثم بنفسك

اين تراخيصكم و ما هو رقم الترخيص؟
ما هى البنوك المزودة للسيولة لديكم؟
كم راس مال الشركة؟
هل يمكن مراسلتى بكل هذه البيانات؟

اسئلة فى الصميم من هذا القبيل كفيلة بكشف الكذاب بسهولة لانه لن يعرف الردود او سيبدأ فى الكذب او تليفق اى سبب لعدم الاجابة..و هذه الاسئلة من حقك سؤالها على اى حال.

لقد تعرفنا على بعض من طرق الترويج و قد لا يسعنى الوقت لذكر الكثير منها فدائما النصاب الاشطر هو من لديه طريقة احدث و ساحاول ان اكتب فى الموضوع ..لو جد جديد

لازلنا فى الموضوع لتتعرف كيف نختار شركتنا..لقد تعرفنا عن اساليب التلاعب فى السوق حتى بعد ذلك نبدا فى اختيار الشركات التى تنطبق عليها شروط عدم التلاعب

فى الحلقة القادمة سنتحدث عن كيفية التلاعب على المنصة من الشركات الذئاب و كيف يمكنك ان تخسر امالك دون ان تشعر و اللعنة و السبب جاهز..انه السوق

لازال لدينا من المعلومات الكثير و ياريت اللى حصل معاه اى حاجة من ما سبق يكتب قصته و حكايته هنا فى الموضوع عشان تكون مرجع كويس للناس فى الاختيار..الاختيار

..قد يقصر الموضوع او يطول
..و لكننا دائما لدينا الحلول
..فعن الشركات سنفتش و نقول
..حتى ننصح و نحذر اولى العقول

تقبلوا تحياتى

😊 ..يتبع

..بارك الله فيكم فى مروركم الجميل

نحن هنا لا نتحدث عن شركات بعينها و نقول انها شركات جيدة او شركات ينطبق عليها الشروط و انا لست اهلا ان اجيب عن رايى فى الشركات لان رايى سيكون

مبنيا على تداول حقيقى معهم و ليس على السمع و بما اننى لم اتداول فى عدد
..شركات كبير جدا فانه من الصعب ان اكون ملما هل الشركة جيدة ام سيئة
فقط لو لدى معلومات عن شركة معينة او حادثة حدثت لها من خلال تعاملى مع
الكثير منهم فساقوم بسردها لمن يريد بعد انتهاء الموضوع
الموضوع لسرد طرق الشركات الذئاب او لا قبل ان نتطرق الى كيفية اختيار
الشركة الجيدة فى نهاية الموضوع ان شاء الله
كما انه يمكن وضع رايك و تعليقك فى هذا القسم الجامع لتقييمات شركات الوساطة
..من اعضاء اخرين قاموا بالتداول فعليا معهم

<http://www.fx-arabia.com/vb/forumdisplay.php?f=38>

:الحلقة الرابعة

طرق التلاعب

كنا قد تحدثنا عن كيفية قيام الشركات الذئاب بجذب عملائها عن طريق طرق كثيرة
ملتوية و ان استخدمت احدها فهذا يعنى انها شركة غير مرخصة ترخيص
. قوى(مفيد لنا) او بالتاكيد لا تمرر عقودها للبنك

الان سنتحدث عن الطرق الاهم فى التلاعب الفنى على المنصة و كيف تعرف ان
تتاكد ان الشركة هذه لا تتاجر مع السوق و قد تتلاعب فى العقود الخاصة بك و
سنسردهم كنقاط

:ايقاف او رفض اى نوع معين من التداول -1

هذه هى الطريقة الأشهر هو فى ايقاف طريقة معينة فى التداول مثل السكالينج او
الاكسبيرتات او المتاجرة بطريقة معينة فى السوق.. الامر الطبيعى ان الشركة تمرر
عقودها للبنك فلماذا ترفض طريقة ما ستجعل العميل يفتح عقودا و تربح هى من
السبريد؟

المعروف ان السكالينج و الاكسبيرتات هما اكثر ما يحقق عمولات للشركة لانها اما
عقود مرتفعة او عقود مستمرة فكيف لشركة هدفها الاساسى العمولة ان توقفك من

العمل معها باى حجة و ترفض العمولة؟
😊 لسبب بسيط لان العمولة تدفعها هي و ليست تحصل عليها

2- Slippage السليبيج

هو من اشهر تلاعبات الشركات و اسهلها و هو تاخير تدفق الاسعار على منصتك لثانيتين او ثلاثة و هو ما يحدث دائما اثناء الاخبار القوية فلو كان الاتجاه لصالحك اثناء خبر قد تجد تاخرا فى حركة السعر على منصتك لثانيتين مثلا تحرك فيهم ..السعر 10 او 15 نقطة بسبب السيولة العالية و لم تحصل عليهم انت السليبيج دائما هو وسيلة لخطف نقطة او عدة نقاط من العميل اثناء دخوله و اثناء ..خروجه من الصفقة و غالبا الشركة اللى بتعمل سليبيج على عميل بتروقه كويس

3- سوء التنفيذ و الريكوت

من احدى الطرق المشهورة التى تجدها فى الشركات الذئاب هو الريكوت المستمر و اعادة التسعير باستمرار و تكون واضحة اثناء خروجك من الصفقة بحجة ان ..السوق سريع و العقد لم يغلق على السعر او اى حجة و السلام الريكوت ايضا هو احد ابرز تلاعبات الشركات الفنية و اكثرهم فضا لها بسبب ما يسببه من انزعاج لدى العميل الريكوت هو امر مقبول على اى حال و لكن الريكوت المستمر هو امر فيه تلاعب واضح.

4: التلاعب بالاسعار

هذه هي اخطر طرق التلاعب على العميل و اشد هم قسوة و هي ان الشركة اصلا لديها تحكما فى منصة الميتراتريدر بتحريك السعر لعدة نقاط معينة كفيلة انها تقوم ..بقطف عدة ستوبات او الابتعاد عن اهداف للعملاء لديها تظهر هذه الصفة السيئة فى الشركات التى تدير حسابات لعملائها حيث انها تحرك الاسعار فى مصالحهم لتقنعهم بالربح و زيادة راس المال معهم حتى تنتهى القضية بخسارة الحساب او بخناقة على السحب و بنشوفه كثير للاسف

للاسف و بكل صراحة فان برنامج الميتراتريدر هو من اسوء البرامج للعميل و افضل البرامج للشركات حيث انه يمكن تركيب اضافات فيه تتيح التلاعب كما سبق و للاسف فان شهرة الميتراتريدر كانت بسبب الشركات لانها كانت تريد تسويق هذا

البرنامج الذى يعطيها تحكما كاملا فى المنصة و فى العميل كما تشاء و علينا ان نفتنع بهذا و علينا ان نبحت عن شركة مرخصة و لها ميتاتريدر غير تلاعبى حتى نضمن اموالنا

فى الحلقة القادمة و الاخير سنتطرق الى كيفية اختيار شركة الوساطة المناسبة بعد ان عرفنا كيفية معرفة شركات الوساطة التى تتلاعب عليك او على الاقل لا تنفذ مع السوق و هو ما قد يعطى للامر صفة غير شرعية

سنحاول ان نبحت عن افضل الطرق للاختيار

..و سنسعى دائما للاجتهد
..لنختار افضلهم بلا عناد
..فالسارق نحن له بالمرصاد
..و نسال الخير من رب العباد

😊 يتبع

الحلقة الخامسة و الاخيرة

كيف تختار الشركة المناسبة

كما تحدثنا فى الحلقات السابقة و افردنا الحديث فى كيفية تلاعب الشركات الذئاب فى المتاجرة بطرق مختلفة و الترويج لمنتجاتهم و تعرفنا على كيفية اقتناصهم ناتى الان للحديث الاهم عن كيفية اختيار الشركة المناسبة للتجارة معها و هذا لن يكون اختيارا عشوائيا و لكن سيكون اختيارا بناء على عدة معايير علينا ان نتعرف عليها

سويا

:و نذكر منها الاتى

التراخيص -1

هي النقطة رقم واحد التي عليك البحث عنها و التدقيق فيها و هي التراخيص الرقابية على الشركة, باختصار و بدون الدخول في اليات التراخيص المتعددة للشركات و لكن افضل الشركات ترخيصا هي الشركات الامريكية و السويسرية و البريطانية و التي تخضع للتسجيل و الترخيص في احدى هذه الدول .

التراخيص ليس هاما حتى تستطيع استعادة اموالك فحسب و لكن اهمية التراخيص في كون الصرامة الكبيرة في التعامل مع الشركات المتلاعبه من قبل الجهات الرقابية القوية او الدول المرخصة فيها و ايضا في التكاليف المرتفعة للتسجيل فيها و العقوبات الصارمة منها, كل هذا يدفع الشركات لتحسس كل تعاملاتها حتى لا تقع تحت طائلة القانون .

:الخبرة -2

الخبرة شئ مهم جدا في عالم الفوركس فالشركات ذات الخبرة تفتخر دائما بخبرتها و الخبرة ليست فقط في العمل و لكن في التعامل مع مشاكل العملاء و مشاكل ,,السيرفرات و تقديم خدمات من قبل الخبراء غالبا ما تحاول الشركات الجديدة الابتعاد عن ذكر اى شئ عن خبراتها لضعف ..خبرتها .

انظمة التشغيل و الميتاتريدر و الانظمة الاخرى التنفيذية في الفوركس تحتاج الى وقت كبير و جهد لاتقانها و هو ما لا يتوافر في الشركات الناشئة

:البحث عن مشاكل الشركات -3

هناك خدمة قليلة قدمها عالم الانترنت لمتصفحى الانترنت و هي الجوجل فى جوجل .

افضل طريقة للحصول على بيانات عن الشركات هي جوجل و الفحص ليس يكون عن مميزات الشركات بقدر ما يتم فحص مشاكل الشركات و الية رد فعل الشركة و ..كيفية حل المشكلة و راي العملاء الاخرين او الاعضاء الاخرين فى المشكلة ينقص المتاجر العربى الكثير من القصور فى فهم اليات التجارة الصحيحة و هو ما نحاول تعليمه فعليا لاعضاءنا مع الوقت و قد ترى مشاكل كثيرة عن شركات السبب فيها صاحب الموضوع نفسه و تابع ردود القراء لتعرف كيف تفهم الموضوع من جهات مختلفة محايدة

لدينا قسم تقييم شركات الوساطة و فيه خبرات عملاء سابقين للشركات لنتابع جميعا
ارائهم عن كل شركة و تقييمهم لها و هو ما يفيدنا فى اختيار الشركة المناسبة

قسم تقييم شركات الوساطة

4- الوكيل الجيد .

يجب ان يكون اختيارك للشركة ايضا مبنى على وكيل جيد للشركة,الوكيل الجيد هو
من يقدم لك افضل الخدمات للتجارة و هو من يحاول ان يضمن اموالك مع الشركة
..و يكون مسؤولا عن مشاكل التنفيذ و الامور المالية مع الشركة بدلا منك
تعامل الشركة يختلف بكل تاكيد ما بين وكيل و عميل و يعطى الاهتمام الاكبر
للكيل لما لديه من قوة و خبرة و فهم لما لهم و ما عليهم و هى ايضا شئى عليك
الفحص عنه جيدا حتى لا تجد نفسك وحيدا حال حدوث اى مشكلة لا قدر الله

5- ما لا ينطبق عليهم مواصفات الشركات الذئاب -

..اتمنى ان يكون الموضوع مفيد
..و ان يكون قدم اليكم الجديد

و ان شاء الله نتابع مواضيعنا التعليمية و المفيدة و اتمنى ان تعجبكم هذه النوعية من
السردي و المواضيع